

โครงการจัดจ้างที่ปรึกษาศึกษาระเบียบการลงทุน/การทำธุรกิจ ในกลุ่มประเทศตลาดใหม่ ปีงบประมาณ ๒๕๖๒

๑. หลักการและเหตุผล

๑.๑ นอกเหนือจากภูมิภาคอาเซียนที่ภาครัฐส่งเสริมและสนับสนุนให้ผู้ประกอบการไทยไปลงทุนและประกอบธุรกิจแล้ว ประเทศกลุ่มตลาดใหม่ ในทวีปแอฟริกา เอเชีย (กลาง/ใต้) และตะวันออกกลาง หลายประเทศ มีศักยภาพและเป็นโอกาสของนักธุรกิจไทยที่ต้องการเปิดตลาดสินค้าและบริการมากขึ้น เนื่องจากคู่แข่งทางตลาดยังมีน้อยราย มีแหล่งวัตถุดิบจากทรัพยากรธรรมชาติจำนวนมาก มีความได้เปรียบด้านปริมาณและค่าจ้างแรงงาน รวมทั้งการได้รับสิทธิพิเศษทางการค้ากับประเทศพัฒนาแล้ว นอกจากนี้ มีการขยายตัวของชนชั้นกลางที่บ่งชี้ถึงศักยภาพในการซื้อที่มากขึ้น รวมถึงนโยบายส่งเสริมการลงทุนที่เปิดกว้าง จึงเป็นปัจจัยดึงดูดการลงทุนจากต่างชาติเข้าไปมากขึ้นรวมถึงนักลงทุนไทยด้วย

๑.๒ ที่ผ่านมาสำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุนได้ทำการศึกษาโอกาสและสู่ทางการลงทุนในกลุ่มประเทศตลาดใหม่ โดยการศึกษาข้อมูลโอกาส สู่ทางการลงทุน ขั้นตอนและกฎระเบียบการลงทุนเพื่อเป็นเครื่องมือสนับสนุนแก่นักลงทุนไทย โดยได้มีการศึกษาประเทศต่าง ๆ แล้ว ๓๓ ประเทศ ทั้งในทวีปแอฟริกา เอเชียกลาง เอเชียใต้ และตะวันออกกลาง ซึ่งรายงานการศึกษา และการจัดสัมมนาเผยแพร่ผลการศึกษา ได้กระตุ้นให้เกิดความสนใจต่อประเทศตลาดใหม่ขึ้นอย่างกว้างขวาง โดยโอกาสการลงทุนในประเทศกลุ่มนี้มีความหลากหลายและแตกต่างจากประเทศในอาเซียนอย่างเห็นได้ชัด

๑.๓ ในปีงบประมาณ ๒๕๖๒ สำนักงาน กำหนดให้มีการศึกษาเจาะลึกโอกาสสู่ทางการลงทุนในสาขาอุตสาหกรรมในประเทศเป้าหมายที่นักธุรกิจไทยสนใจเข้าไปลงทุนและพื้นที่ที่มีศักยภาพในการลงทุนเป็นปัจจัยหลักในการศึกษา ตลอดจนคัดเลือกประเทศที่ทำการศึกษาที่จะต้องตั้งอยู่บนความเป็นไปได้ และโอกาสที่นักลงทุนไทยให้ความสนใจมากยิ่งขึ้นในอนาคต โดยการศึกษาในครั้งนี้จะดำเนินการศึกษาข้อมูลรายอุตสาหกรรมเชิงลึกของประเทศในทวีปแอฟริกา จำนวน ๒ ประเทศ และในประเทศกลุ่มเอเชียกลางและใต้จำนวน ๒ ประเทศ โดยพิจารณาจากศักยภาพที่เหมาะสมสำหรับนักธุรกิจไทย ดังนี้

- สาธารณรัฐอิสลามปากีสถาน เป็นประตูการค้าไปสู่ภูมิภาคเอเชียกลาง และเป็นจุดยุทธศาสตร์ที่สำคัญระหว่างจีนและอินเดีย รวมทั้งเป็นประเทศที่อยู่ในยุทธศาสตร์ One Belt One Road ของจีน ปากีสถานเป็นประเทศที่มีทรัพยากรทางธรรมชาติจำนวนมาก มีอัตราการเติบโตทางเศรษฐกิจอย่างต่อเนื่อง มีแรงงานจำนวนมากและอัตราค่าแรงขั้นต่ำยังต่ำกว่าประเทศในอาเซียน ประกอบกับตลาดภายในประเทศมีขนาดใหญ่ สำนักงานได้ทำการศึกษาข้อมูลเบื้องต้นในปี ๒๕๕๘ และสำนักงานได้นำคณะนักธุรกิจเดินทางไปศึกษาสู่ทางการลงทุน ในปี พ.ศ. ๒๕๕๘ ๒๕๕๙ นอกจากนี้ในปี ๒๕๖๐ สำนักงานได้มีความร่วมมือกับสถานทูตปากีสถานประจำประเทศไทย นำคณะนักธุรกิจไทยเดินทางไปร่วมงาน Pakistan Expo ๒๐๑๗
- สาธารณรัฐคาซัคสถาน เป็นจุดยุทธศาสตร์ที่เชื่อมทวีปยุโรปกับเอเชีย เป็นประเทศที่อยู่ในยุทธศาสตร์ One Belt One Road ของจีน เป็นประเทศคู่ค้าอันดับหนึ่งของไทยในเอเชียกลาง และยังเป็นสมาชิกของสหภาพเศรษฐกิจยูเรเชีย สำนักงานได้ทำการศึกษาข้อมูล

เบื้องต้นของประเทศคาคัสสถานเมื่อปี ๒๕๕๕ และได้มีการนำคณะนักธุรกิจเดินทางไปศึกษาลู่ทางการลงทุนในปี ๒๕๕๖ ๒๕๕๗ และ ๒๕๖๐

- สหพันธ์สาธารณรัฐไนจีเรีย เป็นประเทศที่มีขนาดเศรษฐกิจใหญ่เป็นอันดับหนึ่งของทวีปแอฟริกา เป็นประเทศที่มีประชากรจำนวนมาก มีทรัพยากรธรรมชาติหลากหลาย เป็นประเทศคู่ค้าอันดับหนึ่งของไทยในแอฟริกาตะวันตก ประกอบกับในปี ๒๕๖๑ มีการจัดสรรงบประมาณถึงร้อยละ ๓๐ ของรัฐบาลไนจีเรียในการพัฒนาโครงสร้างพื้นฐาน การลงทุนภาคเกษตรกรรม พลังงานทดแทน เพื่อส่งเสริมให้เกิดการลงทุนในอุตสาหกรรมที่ไม่ใช่น้ำมันภายในประเทศ สำนักงานได้ทำการศึกษาข้อมูลเบื้องต้นของประเทศไนจีเรียเมื่อปี ๒๕๕๘
- สาธารณรัฐกานา เป็นประเทศที่มีทรัพยากรอุดมสมบูรณ์ เป็นผู้ผลิตทองคำและโกโก้รายใหญ่ของโลก เป็นทางออกทางทะเลให้กับประเทศบูร์กินาฟาโซ ไนเจอร์ ประเทศกานากำลังดำเนินนโยบายสร้างความหลากหลายให้แก่ระบบเศรษฐกิจเพื่อลดการพึ่งพาอุตสาหกรรมน้ำมันดิบ โดยเน้นการพัฒนาอุตสาหกรรมเกษตร อุตสาหกรรมการผลิต สำนักงานได้ทำการศึกษาข้อมูลเบื้องต้นของประเทศกานาเมื่อปี ๒๕๕๗

๒. วัตถุประสงค์

๒.๑ เพื่อศึกษาและจัดทำฐานข้อมูลเชิงลึกที่จะเป็นประโยชน์ต่อนักลงทุนไทย เป็นแหล่งข้อมูลของสำนักงานในการให้คำปรึกษาแก่นักลงทุนไทยที่ประสงค์ไปลงทุนในประเทศตลาดใหม่ได้อย่างเป็นรูปธรรม

๒.๒ เพื่อส่งเสริมให้เกิดการลงทุนของนักลงทุนไทยในอุตสาหกรรมเป้าหมายและประเทศเป้าหมายในทวีปแอฟริกา เอเชียกลางและเอเชียใต้

๒.๓ เพื่อสร้างความสัมพันธ์อันดีระหว่างหน่วยงานส่งเสริมการลงทุนของไทยและประเทศเป้าหมาย

๓. ประเทศเป้าหมาย

จำนวน ๔ ประเทศ ได้แก่ สาธารณรัฐอิสลามปากีสถาน สาธารณรัฐคาคัสสถาน สหพันธ์สาธารณรัฐไนจีเรีย และสาธารณรัฐกานา

๔. คุณสมบัติของที่ปรึกษา

๔.๑ มีความสามารถตามกฎหมาย

๔.๒ ไม่เป็นบุคคลล้มละลาย

๔.๓ ไม่อยู่ระหว่างเลิกกิจการ

๔.๔ ไม่เป็นบุคคลซึ่งอยู่ระหว่างถูกระงับการยื่นข้อเสนอมหรือทำสัญญากับหน่วยงานของรัฐไว้ชั่วคราวตามที่ประกาศเผยแพร่ในระบบเครือข่ายสารสนเทศของกรมบัญชีกลาง

๔.๕ เป็นบุคคลธรรมดาหรือนิติบุคคลที่ประกอบอาชีพเป็นที่ปรึกษาในสาขาอุตสาหกรรม (Industry Sector) และได้ขึ้นทะเบียนไว้กับศูนย์ข้อมูลที่ปรึกษา กระทรวงการคลัง

๔.๖ ไม่เป็นบุคคลซึ่งถูกระบุชื่อไว้ในบัญชีรายชื่อผู้ทำงานและได้แจ้งเวียนชื่อให้เป็นผู้ทำงานของหน่วยงานของรัฐในระบบเครือข่ายสารสนเทศของกรมบัญชีกลาง ซึ่งรวมถึงนิติบุคคลที่ผู้ทำงานเป็นหุ้นส่วนผู้จัดการ กรรมการผู้จัดการ ผู้บริหาร ผู้มีอำนาจในการดำเนินงานในกิจการของนิติบุคคลนั้นด้วย

๔.๗ มีคุณสมบัติและไม่มีลักษณะต้องห้ามตามที่คณะกรรมการนโยบายการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐกำหนดในราชกิจจานุเบกษา

๔.๘ เป็นบุคคลธรรมดาหรือนิติบุคคล ผู้มีอาชีพรับจ้างงานที่เสนอราคาดังกล่าว

๔.๙ ไม่เป็นผู้มีผลประโยชน์ร่วมกันกับที่ปรึกษารายอื่นที่เข้ายื่นข้อเสนอให้แก่ สำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน กรุงเทพฯ ณ วันเสนอราคา หรือไม่เป็นผู้กระทำการอันเป็นการขัดขวางการแข่งขันราคาอย่างเป็นธรรม ในการเสนอราคาครั้งนี้

๔.๑๐ ไม่เป็นผู้ได้รับเอกสิทธิ์หรือความคุ้มกัน ซึ่งอาจปฏิเสธไม่ยอมขึ้นศาลไทย เว้นแต่รัฐบาลของที่ปรึกษาได้มีคำสั่งให้สละเอกสิทธิ์ความคุ้มกันเช่นนั้น

๔.๑๑ ไม่เป็นผู้ที่ไม่ผ่านเกณฑ์การประเมินผลการปฏิบัติงานตามระเบียบที่รัฐมนตรีว่าการกระทรวงการคลังกำหนด

๔.๑๒ ที่ปรึกษาที่ยื่นเสนอราคาในรูปแบบของ “กิจการร่วมค้า” ต้องมีคุณสมบัติดังนี้

(๑) กรณีที่กิจการร่วมค้าได้จดทะเบียนเป็นนิติบุคคลใหม่ กิจการร่วมค้าจะต้องมีคุณสมบัติครบถ้วนตามเงื่อนไขที่กำหนดไว้ในหนังสือเชิญชวน และการเสนอราคาให้เสนอราคาในนาม “กิจการร่วมค้า” ส่วนคุณสมบัติด้านผลงานของที่ปรึกษา กิจการร่วมค้าดังกล่าวสามารถนำผลงานของที่ปรึกษาของผู้เข้าร่วมค้ามาใช้แสดงเป็นผลงานของกิจการร่วมค้าที่เข้าเสนอราคาได้

(๒) กรณีที่กิจการร่วมค้าไม่ได้จดทะเบียนเป็นนิติบุคคลใหม่ นิติบุคคลแต่ละนิติบุคคลที่เข้าร่วมค้าทุกรายจะต้องมีคุณสมบัติครบถ้วนตามเงื่อนไขที่กำหนดไว้ในหนังสือเชิญชวน เว้นแต่ในกรณีที่กิจการร่วมค้าได้มีข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้าเป็นลายลักษณ์อักษรกำหนดให้ผู้เข้าร่วมค้ารายใดรายหนึ่งเป็นผู้รับผิดชอบหลักในการเข้าเสนอราคากับหน่วยงานของรัฐ และแสดงหลักฐานดังกล่าวมาพร้อมการยื่นข้อเสนอราคา กิจการร่วมค้านั้นสามารถใช้ผลงานของที่ปรึกษาของผู้เข้าร่วมค้าหลักรายเดียวเป็นผลงานของกิจการร่วมค้าที่ยื่นเสนอราคาได้

ทั้งนี้ “กิจการร่วมค้าที่จดทะเบียนเป็นนิติบุคคลใหม่” หมายความว่า กิจการร่วมค้าที่จดทะเบียนเป็นนิติบุคคลต่อกรมพัฒนาธุรกิจการค้า กระทรวงพาณิชย์

๔.๑๓ ที่ปรึกษาต้องลงทะเบียนในระบบจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐด้วยอิเล็กทรอนิกส์ (Electronic Government Procurement: e - GP) ของกรมบัญชีกลาง

๔.๑๔ ที่ปรึกษาต้องไม่อยู่ในฐานะเป็นผู้ไม่แสดงบัญชีรายรับรายจ่ายหรือแสดงบัญชีรายรับรายจ่ายไม่ถูกต้องครบถ้วนในสาระสำคัญตามที่คณะกรรมการ ป.ป.ช. กำหนด

๔.๑๕ ที่ปรึกษาซึ่งได้รับคัดเลือกเป็นคู่สัญญาต้องรับและจ่ายเงินผ่านบัญชีธนาคาร เว้นแต่ การจ่ายเงินแต่ละครั้งซึ่งมีมูลค่าไม่เกินสามหมื่นบาทคู่สัญญาอาจจ่ายเป็นเงินสดก็ได้ตามที่คณะกรรมการ ป.ป.ช. กำหนด

๔.๑๖ มีความรู้และความเชี่ยวชาญในการรวบรวมและวิเคราะห์ข้อมูลทางเศรษฐกิจ นโยบายด้านการลงทุนในภาคอุตสาหกรรมต่าง ๆ ของกลุ่มประเทศตลาดใหม่

๔.๑๗ มีความสามารถในการจัดทำรายงานด้านเศรษฐกิจการลงทุนให้ตรงกับความต้องการของสำนักงาน

๔.๑๘ มีความสามารถในการประสานงาน เตรียมการเดินทางไปศึกษาโอกาสการลงทุนในประเทศเป้าหมาย

๔.๑๙ มีความสามารถในการสร้างเครือข่ายความสัมพันธ์ กับหน่วยงานภาครัฐ สมาคมธุรกิจและภาคเอกชนที่เกี่ยวข้องกับการลงทุน รวมทั้ง มีความสามารถในการจัดกิจกรรมเผยแพร่ผลการศึกษาที่เข้าถึงนักลงทุนไทยผู้ที่สนใจไปลงทุนในต่างประเทศ

๕. หลักฐานการยื่นเอกสาร

๕.๑ ในกรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นนิติบุคคล

(๑) ห้างหุ้นส่วนสามัญหรือห้างหุ้นส่วนจำกัด ให้ยื่นสำเนาหนังสือรับรองการจดทะเบียนนิติบุคคล บัญชีรายชื่อหุ้นส่วนผู้จัดการ ผู้มีอำนาจควบคุม (ถ้ามี) พร้อมทั้งรับรองสำเนาถูกต้อง ทั้งนี้ หนังสือรับรองการจดทะเบียนนิติบุคคลจะต้องรับรองมาแล้วไม่เกิน ๖ เดือน นับถึงวันยื่นขอเสนอราคา

(๒) บริษัทจำกัดหรือบริษัทมหาชนจำกัด ให้ยื่นสำเนาหนังสือรับรองการจดทะเบียนนิติบุคคล หนังสือบริคณห์สนธิ บัญชีรายชื่อกรรมการผู้จัดการ ผู้มีอำนาจควบคุม (ถ้ามี) และบัญชีรายชื่อผู้ถือหุ้นรายใหญ่ (ถ้ามี) พร้อมทั้งรับรองสำเนาถูกต้อง ทั้งนี้ หนังสือรับรองการจดทะเบียนนิติบุคคลจะต้องรับรองมาแล้วไม่เกิน ๖ เดือน นับถึงวันยื่นขอเสนอราคา

๕.๒ ในกรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นบุคคลธรรมดาหรือคณะบุคคลที่มีชี้นิติบุคคล ให้ยื่นสำเนาบัตรประจำตัวประชาชนของผู้ยื่น ข้อเสนอข้อตกลงที่แสดงถึงการเข้าเป็นหุ้นส่วน (ถ้ามี) สำเนาบัตรประจำตัวประชาชนของผู้เป็นหุ้นส่วน พร้อมทั้งรับรองสำเนาถูกต้อง

๕.๓ ในกรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นผู้ยื่นข้อเสนอร่วมกันในฐานะเป็นผู้ร่วมค้า ให้ยื่นสำเนาสัญญาของการเข้าร่วมค้า สำเนาบัตรประจำตัวประชาชนของผู้ร่วมค้า และในกรณีที่ผู้เข้าร่วมค้าฝ่ายใดเป็นบุคคลธรรมดาที่มีได้ถือสัญชาติไทย ก็ให้ยื่นสำเนาหนังสือเดินทาง หรือถ้าผู้ร่วมค้าฝ่ายใดเป็นนิติบุคคลให้ยื่นเอกสารตามที่ระบุไว้ใน ๔.๑

๕.๔ เอกสารอื่นตามที่หน่วยงานของรัฐกำหนด เช่น สำเนาใบทะเบียนพาณิชย์ สำเนาใบทะเบียนภาษีมูลค่าเพิ่ม

๕.๕ หนังสือมอบอำนาจซึ่งปิดอากรแสตมป์ตามกฎหมายในกรณีที่ผู้เสนอราคา มอบอำนาจให้บุคคลอื่นแทน

๖. ขอบเขตการดำเนินงาน

จัดจ้างที่ปรึกษาที่มีความเชี่ยวชาญ มีความรู้และประสบการณ์ในการลงทุนหรือทำธุรกิจในประเทศดังกล่าว ดำเนินการดังนี้

๖.๑ จัดทำแผนการศึกษาและรวบรวมข้อมูล ประกอบด้วย

๖.๑.๑ รายละเอียดข้อมูลที่จะดำเนินการศึกษา และรวบรวม

๖.๑.๒ วิธีการศึกษา การวิเคราะห์ข้อมูล และแหล่งที่มาของข้อมูล

๖.๑.๓ โครงร่างหัวข้อรายงานศึกษาและวิเคราะห์ข้อมูล ที่ครอบคลุมรายละเอียดตามที่ระบุไว้ในแผน

๖.๑.๔ แผนการจัดกิจกรรม Fact Finding เพื่อสำรวจข้อมูล แผนการจัดสัมมนาเผยแพร่

ผลการศึกษา

๖.๑.๕ รายละเอียดบุคลากรประจำโครงการ

๖.๒ การศึกษาและวิเคราะห์ข้อมูลเชิงลึก ของประเทศเป้าหมายที่ทำการศึกษา ในหัวข้อดังนี้

๖.๒.๑ นโยบายของประเทศเป้าหมายที่เกี่ยวข้องกับการส่งเสริมการลงทุน รวมไปถึงกฎระเบียบข้อบังคับในการลงทุน สิทธิประโยชน์ในการลงทุน สถิติการลงทุนไทยและประเทศอื่น ๆ ที่ไปลงทุนในประเทศเป้าหมาย

๖.๒.๒ ค่าใช้จ่ายในการลงทุน เช่น ค่าสาธารณูปโภค อัตราภาษีต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องกับการลงทุน ค่าเช่าที่ดินและอาคาร และค่าใช้จ่ายการขนส่ง เป็นต้น

๖.๒.๓ อุตสาหกรรมที่ผู้ประกอบการไทยควรเข้าไปลงทุน โดยต้องนำเสนอการวิเคราะห์อุตสาหกรรมเป้าหมายอย่างน้อย ๒ สาขาในแต่ละประเทศ รวมทั้งคัดเลือกพื้นที่ที่มีศักยภาพในการลงทุน และให้ข้อมูลเกี่ยวกับอุตสาหกรรมเป้าหมายในด้านต่าง ๆ อาทิ สถานภาพของอุตสาหกรรมเป้าหมายตั้งแต่ต้นน้ำ กลางน้ำ และปลายน้ำ

นโยบายและยุทธศาสตร์ที่เอื้ออำนวยและส่งเสริมให้เกิดการพัฒนาอุตสาหกรรมเป้าหมายของทั้ง ๔ ประเทศ รวมทั้งตัวอย่างบริษัทที่ประสบความสำเร็จในอุตสาหกรรมเป้าหมาย (ถ้ามี) เป็นต้น

๖.๒.๔ กฎหมายอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้องกับการลงทุน เช่น ขั้นตอนการจัดตั้งบริษัทหรือสำนักงานผู้แทนกฎหมายเฉพาะสำหรับอุตสาหกรรมเป้าหมายที่นำเสนอ อนุสัญญาภาษีซ้อนระหว่างประเทศไทยและประเทศเป้าหมาย (ถ้ามี) ความตกลงเพื่อการส่งเสริมและคุ้มครองการลงทุน (ถ้ามี)

๖.๒.๕ รายชื่อบริษัทไทยที่เข้าไปลงทุนในประเทศเป้าหมาย (ถ้ามี)

๖.๒.๖ รูปแบบการลงทุนที่เหมาะสมสำหรับอุตสาหกรรมและประเทศเป้าหมาย การวิเคราะห์ปัญหาและอุปสรรคในการลงทุน

๖.๓ การจัดกิจกรรม Fact Finding ในประเทศเป้าหมาย เพื่อศึกษาและวิเคราะห์ข้อมูลเชิงลึกของประเทศเป้าหมาย ตามรายละเอียดในข้อ ๖.๒ โดยกำหนดให้มีการเข้าพบหน่วยงานทั้งภาครัฐและเอกชนของประเทศเป้าหมาย การเยี่ยมชมพื้นที่และสิ่งอำนวยความสะดวกพื้นฐาน สำหรับบางประเทศอาจมีการนำนักธุรกิจไทยที่มีศักยภาพและสนใจเข้าร่วมเดินทาง โดยนักธุรกิจจะเป็นผู้รับผิดชอบค่าใช้จ่ายในการเดินทางของตนเอง ทั้งนี้ แผนการเดินทางตามกิจกรรม Fact Finding ต้องได้รับความเห็นชอบจากสำนักงาน นอกจากนี้ การเดินทางไปเก็บข้อมูลของที่ปรึกษา จะมีเจ้าหน้าที่ของสำนักงานร่วมเดินทางไปด้วย โดยสำนักงานเป็นผู้รับผิดชอบค่าใช้จ่ายในการเดินทางของเจ้าหน้าที่

๖.๔ จัดการสัมมนาเผยแพร่ผลการศึกษาในประเทศ จำนวน ๑ ครั้ง โดยที่ปรึกษาต้องเตรียมข้อมูลสำหรับงานสัมมนา การประสานงานเชิญวิทยากร การประชาสัมพันธ์เชิญชวนผู้สนใจเข้าร่วมการสัมมนาไม่น้อยกว่า ๑๐๐ คน และดำเนินการต่าง ๆ ที่สำนักงานให้ความเห็นชอบ

๖.๕ จัดทำสรุปข่าวสาร/บทความที่เกี่ยวข้องกับความเคลื่อนไหวทางเศรษฐกิจของประเทศเป้าหมายที่มีผลต่อการลงทุน เสนอต่อสำนักงาน อย่างน้อยเดือนละ ๒ ครั้ง (ครั้งละไม่น้อยกว่า ๓ หน้ากระดาษ A๔)

๖.๖ จัดทำรายงานสรุปผลการดำเนินงานโครงการ และข้อเสนอแนะต่อสำนักงาน

๗. ระยะเวลาการดำเนินโครงการ : ๘ เดือนนับแต่วันทำสัญญา

๘. ผลที่คาดว่าจะได้รับ

๘.๑ รวบรวมความรู้และสร้างความเข้าใจในโอกาสการลงทุนไทยในประเทศเป้าหมาย ให้กับนักธุรกิจไทยที่สนใจ

๘.๒ เสริมสร้างความสัมพันธ์ระหว่างสำนักงานฯ และหน่วยงานภาครัฐและเอกชน ในประเทศเป้าหมาย

๘.๓ สร้างโอกาส และความสนใจแก่นักธุรกิจไทยในการไปลงทุนในประเทศเป้าหมาย

๘.๔ ขยายขอบเขตการลงทุนไทยไปสู่ประเทศตลาดใหม่

๙. หลักฐานที่ปรึกษาด้านราคา

๙.๑ ในกรณีบริษัทที่ปรึกษา

(๑) รายชื่อผู้เชี่ยวชาญทุกคน พร้อมประวัติ แสดงข้อมูลส่วนบุคคลการศึกษาและประสบการณ์ในข้อเสนอทางวิชาการ

(๒) หลักฐานการเป็นพนักงานประจำเต็มเวลาของบริษัทที่ปรึกษาโดยมีระยะเวลาปฏิบัติงานกับบริษัทไม่น้อยกว่า ๖ เดือน

(๓) หนังสือแสดงอัตราเงินเดือนที่นำไปใช้เป็นเงินเดือนพื้นฐานในการคิดค่าตอบแทน โดยต้องเป็นหลักฐานแสดงการยื่นชำระภาษีเงินได้ต่อสรรพากรที่สามารถแสดงความเป็นพนักงานประจำของบริษัท (แบบ ภ.ง.ด.๙๐ หรือ ภ.ง.ด.๙๑ เฉพาะบุคคลที่เสนอ พร้อมใบปะหน้าและใบเสร็จรับเงินจากกรมสรรพากร)

(๔) หลักฐานแสดงการพัฒนาของบริษัท ประกอบด้วย

(๔.๑) ใบรับรองระบบคุณภาพที่เป็นที่ยอมรับตามมาตรฐานสากล เพื่อเป็นการแสดงว่าบริษัทมีการพัฒนาระบบคุณภาพอย่างต่อเนื่อง เช่น ระบบ ISO เป็นต้น (ถ้ามี)

(๔.๒) หลักฐานการมีซอฟต์แวร์ที่ถูกกฎหมายสำหรับพนักงานไว้ใช้งานอย่างน้อยร้อยละ ๓๐ ของพนักงานทั้งบริษัท (ถ้ามี)

(๔.๓) ใบรับรองการประกันวิชาชีพ (Professional Indemnity Insurance) ของบริษัทในมูลค่าไม่ต่ำกว่า ๓๐ ล้านบาทในปีที่ยื่นข้อเสนอ (ถ้ามี)

หลักฐานบริษัท	ตัวคูณอัตราค่าตอบแทน
กรณีที่ ๑ มีหลักฐานครบทั้ง ๓ ข้อ	๒.๖๔๐
กรณีที่ ๒ มีหลักฐานครบทั้ง ๒ ข้อ	๒.๕๘๕
กรณีที่ ๓ มีหลักฐานครบทั้ง ๑ ข้อ	๒.๕๓๐
กรณีที่ ๔ ไม่มีหลักฐาน	๒.๔๗๕

๙.๒ ในกรณีที่ปรึกษาที่ไม่ได้ทำงานประจำในบริษัทที่ปรึกษา เช่น ที่ปรึกษาอิสระ และที่ปรึกษาจากสถาบันของรัฐ ตัวคูณอัตราค่าตอบแทน ๑.๔๓ ที่ปรึกษาต้องแสดงหลักฐานอัตราค่าตอบแทนที่เคยได้รับและสามารถอ้างอิงได้มาแสดง

๙.๓ ในกรณีที่ปรึกษาเป็นสถาบันของรัฐที่ให้บริการงานที่ปรึกษา ตัวคูณอัตราค่าตอบแทน ๑.๗๖ โดยต้องแสดงหลักฐาน ดังนี้

(๑) หลักฐานการจ้างที่สามารถนำมาคำนวณเป็นอัตราเงินเดือนพื้นฐาน เช่น ที่ปรึกษาโครงการในอดีต เป็นต้น

(๒) หนังสือรับรองการชำระภาษีเงินได้บุคคลธรรมดาของที่ปรึกษาแต่ละคน

(๒.๑) กรณีบริษัทที่ปรึกษาที่เสนองานมีการยืมตัวที่ปรึกษาที่มีคุณสมบัติเหมาะสมกับตำแหน่งจากบริษัทอื่น ให้ใช้หลักฐานอัตราเงินเดือนจากบริษัทที่สังกัดมาแสดง

(๒.๒) กรณีที่ปรึกษาอิสระสามารถอ้างอิงอัตราเงินเดือนจากงานในลักษณะเดียวกันที่เคยได้รับ

๑๐. เกณฑ์การคัดเลือกที่ปรึกษา

๑๐.๑ เนื่องจากงานจ้างที่ปรึกษานี้มีความซับซ้อนมาก คณะกรรมการจะดำเนินการพิจารณาคัดเลือกผู้ยื่นข้อเสนอที่ผ่านเกณฑ์ด้านคุณภาพแล้ว และจะคัดเลือกจากรายที่ได้คะแนนด้านคุณภาพมากที่สุด โดยคณะกรรมการจะพิจารณาให้คะแนนข้อเสนอด้านเทคนิคของผู้ที่มายื่นซองทุกราย ทั้งนี้ ผู้ผ่านการพิจารณาจะต้องมีคะแนนไม่น้อยกว่าร้อยละ ๗๐ โดยคณะกรรมการจะเลือกรายที่มีคะแนนข้อเสนอด้านเทคนิคสูงสุด โดยมีเกณฑ์การให้คะแนนดังนี้

๑) วิธีการดำเนินงาน การให้บริการที่มีความสอดคล้องกับ TOR ที่ระบุไว้ จำนวน ๕๐ คะแนน แบ่งเป็นหัวข้อ ดังนี้

๑.๑ วิธีการศึกษา การวิเคราะห์ข้อมูล ทฤษฎีที่นำมาใช้ในการวิเคราะห์ และแหล่งที่มาของข้อมูล

ตามงานที่ได้กำหนดไว้ใน TOR จำนวน ๒๐ คะแนน

๑.๒ โครงร่างหัวข้อรายงานการศึกษาและวิเคราะห์ข้อมูล ที่ครอบคลุมรายละเอียดตามที่ระบุไว้ใน TOR จำนวน ๑๕ คะแนน

๑.๓ ร่างแผนการจัดกิจกรรม ร่างรายชื่อหน่วยงานในประเทศเป้าหมายที่ควรเข้าพบ ที่สอดคล้องกับรายละเอียดตามที่ระบุไว้ใน TOR จำนวน ๑๕ คะแนน

๒) ความพร้อมของทีมงานบุคลากรและที่ปรึกษา จำนวน ๓๐ คะแนน

๓) ประสบการณ์ในการให้คำปรึกษา การดำเนินการศึกษาและวิเคราะห์ข้อมูล และผลงานที่ผ่านมา จำนวน ๒๐ คะแนน

๑๐.๒ ในการตัดสินใจคัดเลือกข้อเสนอด้านเทคนิคตามข้อ ๑๐.๑ ให้ถือว่า การตัดสินใจของคณะกรรมการถือเป็นเด็ดขาดและถึงที่สุดแล้ว ผู้ที่มายื่นของข้อเสนอด้านเทคนิคและข้อเสนอด้านราคาจะเรียกร้องค่าเสียหายใด ๆ ไม่ได้

๑๑. งบประมาณค่าใช้จ่าย ๔,๕๐๐,๐๐๐ บาท (สี่ล้านห้าแสนบาทถ้วน)

๑๒. การส่งมอบและการจ่ายเงิน

การส่งมอบงานและการจ่ายเงิน แบ่งจ่ายเป็น ๔ งวด ดังนี้

งวดที่ ๑ จำนวนร้อยละ ๑๐ ของค่าจ้างทั้งหมด ภายหลังจากที่ปรึกษาส่งมอบแผนการศึกษาและรวบรวมข้อมูล ประกอบด้วย

- ๑) ข้อมูลที่จะดำเนินการศึกษาและรวบรวม
- ๒) วิธีการศึกษา การวิเคราะห์ข้อมูล และแหล่งที่มาของข้อมูล
- ๓) โครงร่างหัวข้อรายงานการศึกษา และวิเคราะห์ข้อมูล ซึ่งโครงร่างรายงานดังกล่าวต้องครอบคลุมตามที่ระบุไว้ใน TOR
- ๔) ร่างแผนการจัดกิจกรรม Fact Finding เพื่อสำรวจข้อมูล และร่างแผนการจัดสัมมนาและเผยแพร่ข้อมูล
- ๕) รายละเอียดบุคลากรประจำโครงการ

โดยที่ปรึกษาจะต้องส่งมอบรายงานจำนวน ๘ ชุด ภายใน ๑ เดือนนับถัดจากวันลงนามในสัญญาจ้าง

งวดที่ ๒ จำนวนร้อยละ ๔๐ ของค่าจ้างทั้งหมด ภายหลังจากที่ปรึกษาส่งมอบแผนการศึกษาและรวบรวมข้อมูล ประกอบด้วย

- ๑) สรุปผลการดำเนินโครงการ
- ๒) ดำเนินการศึกษาข้อมูลเชิงลึกแล้วเสร็จอย่างน้อย ๒ ประเทศ
- ๓) รายงานผลการศึกษาข้อมูลเชิงลึก ตามขอบเขตการดำเนินงานของที่ปรึกษา
- ๔) จัดทำสรุปข่าวสาร/บทความที่เกี่ยวข้องกับความเคลื่อนไหวทางเศรษฐกิจของประเทศเป้าหมายที่มีผลต่อการลงทุน เสนอต่อสำนักงาน อย่างน้อยเดือนละ ๒ ครั้ง (ครั้งละไม่น้อยกว่า ๓ หน้ากระดาษ A๔)

โดยที่ปรึกษาจะต้องส่งมอบรายงานจำนวน ๘ ชุด ภายใน ๔ เดือนนับถัดจากวันลงนามในสัญญาจ้าง

งวดที่ ๓ จำนวนร้อยละ ๔๐ ของค่าจ้างทั้งหมด ภายหลังจากที่ปรึกษาส่งมอบแผนการศึกษาและรวบรวมข้อมูล ประกอบด้วย

- ๑) สรุปผลการดำเนินโครงการ
- ๒) ดำเนินการศึกษาข้อมูลเชิงลึกแล้วเสร็จครบถ้วนตามที่กำหนด

- ๓) รายงานผลการศึกษาข้อมูลเชิงลึก ตามขอบเขตการดำเนินงานของที่ปรึกษาครบถ้วนทุกประเทศ
- ๔) จัดสัมมนาเผยแพร่ผลการศึกษา โดยที่ปรึกษาต้องเตรียมข้อมูลสำหรับสัมมนาในประเทศ ประสานการเชิญวิทยากร และประชาสัมพันธ์เชิญชวนผู้สนใจเข้าร่วมการสัมมนาไม่น้อยกว่า ๑๐๐ คน จำนวน ๑ ครั้ง
- ๕) จัดทำสรุปข่าวสาร/บทความที่เกี่ยวข้องกับความเคลื่อนไหวทางเศรษฐกิจของประเทศเป้าหมายที่มีผลต่อการลงทุน เสนอต่อสำนักงาน อย่างน้อยเดือนละ ๒ ครั้ง (ครั้งละไม่น้อยกว่า ๓ หน้ากระดาษ A๔)

โดยที่ปรึกษาจะต้องส่งมอบรายงานจำนวน ๘ ชุด ภายใน ๗ เดือนนับถัดจากวันลงนามในสัญญาจ้าง

งวดที่ ๔ จำนวนร้อยละ ๑๐ ของค่าจ้างทั้งหมด ภายหลังจากที่ปรึกษาส่งมอบแผนการศึกษาและรวบรวมข้อมูล ประกอบด้วย

- ๑) สรุปผลการดำเนินตลอดโครงการ
- ๒) รายงานผลการศึกษา และวิเคราะห์ข้อมูลเชิงลึกของประเทศเป้าหมายฉบับสมบูรณ์ครบทุกประเทศ ตามที่กำหนด ในรูปแบบของสื่อสิ่งพิมพ์ จำนวน ๕๐ ชุด และข้อมูลอิเล็กทรอนิกส์ จำนวนอย่างน้อย ๑๐ ชุด
- ๓) สรุปผลการจัดสัมมนาเผยแพร่ผลการศึกษา พร้อมสรุปแบบสอบถามผู้เข้าร่วมงานสัมมนา
- ๔) จัดทำสรุปข่าวสาร/บทความที่เกี่ยวข้องกับความเคลื่อนไหวทางเศรษฐกิจของประเทศเป้าหมายที่มีผลต่อการลงทุนตลอดระยะเวลาการจัดจ้าง อย่างน้อย ๑๖ ครั้ง (ครั้งละไม่น้อยกว่า ๓ หน้ากระดาษ A๔)

โดยที่ปรึกษาจะต้องส่งมอบรายงานจำนวน ๘ ชุด ภายในวันสิ้นสุดสัญญา

๑๓. การบริหารโครงการ

ดำเนินการโดยกองส่งเสริมการลงทุนไทยในต่างประเทศ สำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน
